

法人向けコンサルティングサービス

Consulting Business Service

既存のコンサルへの挑戦

立派な書類を出すことが目的ではありません。 評論家のように分析するのでもありません。

ビジネスコンパスのコンサルティングとは**会社の一員**として共にあること。

なぜ、ビジコンなのか

ご信頼と安心を頂くため、**無料相談を実施**しております。

マンツーマンでお話ししていただき、ご判断いただけると幸いです。

信頼 = 正直

信頼 = 努力

信頼 = 実績

お悩みを解決するだけでなく、根本的な問題を抽出し解決に導くことが使命です。

具体的な目標を立て、その目標に向け二人三脚で取り組みます。私共は中小企業様の抱えるこの5つの取り組みのスペシャリストです

- ・ あなたの No2
- ・ 経営コンサル

- 人事コンサル
- 改組/制度改革
- 営業コンサル

企業向けコンサルティング月額料金の目安

コース名	内容	月額料金
カウンセリングプラン	1ヶ月に1時間の電話相談が可能なプランです。	5,000 円(税別)
ホワイトプラン	月に半日程度ご訪問しご相談できるお手軽プランです。	30,000 円(税別)
ゴールドプラン	月に1日の会社訪問を通して相談する簡易なプランです。	60,000 円(税別)

コース名	内容	月額料金
プレミアムプラン	月に2日の会社訪問対応ができるベーシックのプランです。	80,000円(税別)
エグゼクティブプレミアム	月に4-5回(目安週1回)の会社訪問対応ができるお得なプランです。	100,000円(税別)
オプション	内容	月額料金
プロジェクト	小さなプロジェクトから大きなものまで、ホワイトプラン以上をお選びの企業様には、お求め安い金額でご提供しています。	20,000円～ (税別)

ここに表示しているプランの他にもプロジェクト単位や会社の形態に合わせご相談に応じております。

他社費用比較

	大手 A 社	小規模 B 社	当社
月1回の定額コース	25～100万円	15万円～	5万円
週1回の定額コース	100～300万円	50万円～	3万円
会社診断	50～100万円	50万円	3万円
電話相談(1～2時間/月)	サービスなし	サービスなし	5千円

コンサルティングの流れ

01.お問い合わせ

お問い合わせ時には、ご依頼の内容も伏せてお伺いさせていただきます。

02.無料相談

お問い合わせ時の内容を元に、担当者より折り返しお電話させていただきます。

よろしければ、お伺いさせて頂き詳しくお話をお伺いいたします。

03.プランのご提案

クライアントさまのご依頼内容と初期診断の結果を元に、プランをご提案させていただきます。

04.導入

担当者をご相談させていただきながら今後の計画に則り、遂行します。